

## "Транзас" соберет поставщиков на стенде

Новое СП займется интеграцией оборудования для кораблей ОСК

**Компания "Транзас" и Объединенная судостроительная корпорация (ОСК) создали СП "ОСК-Транзас", которое в Петербурге будет заниматься интеграцией бортового электронного оборудования кораблей, тренажерными морскими системами и электронным документооборотом на кораблях. В "ОСК-Транзас" рассчитывают, что это сможет удешевить стоимость электроники для кораблей на 30%. В следующем году оборот СП может достичь 1 млрд рублей.**

Петербургская группа "Транзас" и ОСК создали СП. О планах создания СП "Ъ" рассказывал ровно год назад (в N 118 от 01.07.2011). Генеральным директором нового "ОСК-Транзас" стал Евгений Комраков, возглавляющий компанию "Кронштадт", на 50% принадлежащую "Транзасу", председателем совета директоров стал Борис Терemenko из ОСК. Как рассказал "Ъ" генеральный директор "ОСК-Транзас" Евгений Комраков, доля ОСК в новом предприятии — 51%, "Транзаса" — 49%, в уставный капитал стороны внесли 10 млн рублей. "СП будет базироваться на площадях предприятия "Невское ПКБ", входящего в ОСК и расположенного недалеко от компании "Транзас", — сообщил Евгений Комраков. По его словам, новая компания займется в первую очередь интеграцией бортового электронного оборудования. "Сегодня в отрасли нет предприятия, которое интегрировало бы все оборудование. Каждый из поставщиков электронного морского оборудования — "Агат", "Аврора", "Гранит" — сам привозит и монтирует его на кораблях. У нас 40 поставщиков. Это не совсем правильно. Мы выступим интегратором этого процесса — будем собирать у себя на стенде все это оборудование и устанавливать его затем на корабль, — говорит он. — "Транзас" единственный в России имеет такой опыт работы на пограничных кораблях. Мы рассчитываем на экономический эффект — стоимость электронного оборудования может быть снижена на 30 процентов". В "ОСК-Транзас" планируют, что со временем интегрировать системы будут на всех производимых в России кораблях. По его оценкам, емкость рынка бортовых систем подводных лодок и кораблей может достигать пары десятков миллиардов рублей в год.

Евгений Комраков также говорит, что СП будет производить морские тренажеры для обучения экипажа новых кораблей. "Транзас" занимает 45% мирового рынка тренажеров для судостроения. "Мы унифицируем тренажеры таким образом, чтобы, перейдя с одного корабля на другой, члену экипажа не потребовалось переобучение. Лицензию по этим направлениям получим в середине осени. Кроме того, СП будет заниматься электронным документооборотом для кораблей и развитием проекта безэкипажных кораблей". По его словам, в первую очередь все направления касаются военных кораблей, компания рассчитывает на госзаказ. Годовой оборот, по оценке Евгения Комракова, может достигнуть в следующем году 1 млрд рублей.

В ОСК комментариев предоставить не смогли, сославшись на то, что специалист, компетентный в данном вопросе, сейчас находится в море.

Заместитель директора Центра анализа стратегий и технологий Константин Макиенко считает, что оба партнера сделали правильный выбор: "ОСК обеспечит заказы "Транзасу", при этом "Транзас" — очень симпатичная высокотехнологичная компания на этом рынке, выросшая не из советского времени. Компаний с оборотом в 10 млрд рублей, как у "Транзаса", мало. У нее есть опыт в интеграции, не говоря уже о том, что она — один из лидеров на мировом рынке морских тренажеров. Сделка выглядит логичной. Иностранных компаний на рынке интеграции электроники в российском судостроении нет, а все корабли — на госзаказе либо квазигосзаказе", — говорит эксперт.

*Ирина Бычина*